

نصائح لإتقان اجتماعك المتعلق بعمليّة الفحص النافي للجهالة التّقنيّة

قُم بإعداد عرض تقديمي

خلال الاجتماع، قُم بإعداد إمّا عرض تقديمي أو المعلومات والأدلة اللازمة لدعم عملك، وقدم إجابات معقولة وواقعية على الأسئلة المتوقعة من مُمثل المُستثمر.

قدم المُستندات مُسبقًا

إذا كنت ستشير إلى المُستندات أثناء الاجتماع، فأرسلها مُسبقًا حتى يتمكن المُمثل عن المُستثمر من قراءتها أو تصفّحها قبل الاجتماع، وخصّص الوقت لعقد مزيد من النقاشات ذات الأهداف المُحدّدة خلال الاجتماع.



تعرّف على الجهة السائلة

من الذي يقوم بإجراء الفحص وما هي خلفيته؟ سيحاول المستثمر الجريء عادةً إيجاد شخص يتمتع بالمهارات والمعرفة التقنية اللازمة لعقد الاجتماع وطرح الأسئلة المناسبة على الرغم من أنّ الأمور لا تحدث دائمًا بهذه الطريقة! كن مُستعدًا لتزويد السائل ببعض التعليمات حول التّعقيدات الكامنة في مجال عملك، إذا لزم الأمر وإذا طُلب منك ذلك.

احرص على حضور الأشخاص المُناسبين للاجتماع

بالإضافة إلى الرئيس التنفيذي للمنشأة الناشئة، وغيره من الموظّفين المسؤولين عن الوظائف الرئيسية (كتطوير المُنتجات، المهام التقنية، والتجارة/المبيعات، والتسويق).